

## Jeune commercial pour le service export

Notre client est la filiale asiatique d'un groupe français, spécialiste dans le monde de la protection des chimistes en laboratoires de R&D et CQ grâce à sa très longue expertise depuis 1960s dans les techniques de filtration des produits chimiques. En 2004, la société mère a choisi Kunshan, ville limitrophe de Shanghai, pour s'implanter afin de produire et distribuer les produits (hottes et armoires à filtration, purificateurs d'air de salles de chimie, détecteurs de produits chimiques), aujourd'hui réalisées à partir de sa toute nouvelle unité de 11000 m<sup>2</sup> au sein du German Industrial Park de Zhangpu town à Kunshan.

Notre client emploie une centaine de personnes réparties entre le siège à Kunshan et plusieurs bureaux régionaux à Pékin, Canton, Qingdao et Chengdu. Pour son département Export, qui couvre l'ensemble de l'Asie, la filiale chinoise recrute un/une jeune responsable commercial de zone export pour s'occuper du lancement d'un tout nouveau produit dans le domaine de la purification de l'air intérieur.

Le poste est basé à Kunshan, ville moderne, dynamique et agréable à vivre de 3,2 M. d'habitants, située à proximité de Shanghai (20' par le TGV chinois des gares de Shanghai). Il serait préférable que le candidat réside à Kunshan. Ils offrent un contrat de travail local attractif (salaire fixe + commissions + bonus de fin d'année) non-liés au départ aux résultats du lancement du nouveau produit et de très bonnes perspectives de promotion pour un candidat de valeur au sein du groupe, implanté également en France et aux USA.

Le candidat retenu sera soutenu et guidé dans sa tâche par le Directeur du département Export et par les autres membres de l'équipe export. Il sera également en relation avec les responsables du lancement de ce nouveau produit au sein des sociétés du Groupe en France et aux USA. Il aura en charge la recherche de distributeurs sur les pays de la zone Asie, conclure les contrats de distribution, aider ces distributeurs à promouvoir le produit sur leur zone, réaliser les études techniques des projets en coopération avec la R&D du groupe en France et évaluer les bénéfices financiers issus de la mise en place du produit. Il sera responsable globalement de la bonne mise en place marketing du produit sur ces marchés où notre client est déjà très implanté avec une forte image pour les produits à destination des laboratoires de chimie, donc pour un secteur différent de celui de ce nouveau produit.

Ils recherchent un candidat maîtrisant bien l'anglais, imaginatif, très motivé par le challenge de lancer un nouveau produit à l'export et aimant travailler dans une petite équipe.

***Please send your resume to: [sh-recruitment@ccifc.org](mailto:sh-recruitment@ccifc.org)***