

## 销售经理

**Location:** Beijing, China

**Starting date:** ASAP

### 工作介绍

1. 协助区域销售经理实现整体销售目标
2. 以专业的销售态度和行为，发现合适的合作伙伴赢得项目
3. 负责经销商的目标的设定，指导经销商达成目标
4. 同技术支持专家和区域服务工程师分享区域信息，找到或建议解决问题的办法
5. 收集市场信息，组织协调区域市场活动及区域拜访
6. 降低终止经销商产生的物流及相关风险
7. 递交月度及季度销售报告，并进行专业的分析，保证数据精确有效
8. 参与大型的或区域性的试剂，耗材及仪器的招标活动

### 核心能力

1. 具备较强的学习能力
2. 专业的销售技巧
3. 较强的承压能力，能进行自我激励
4. 结果导向
5. 分析市场信息并能发现和发展合作伙伴
6. 团队精神及跨部门协作能力

### 要求

1. 5年以上工作经验，至少3年以上在医疗或检验行业的经验
2. 大专及以上学历，医疗，生物学或生物工程相关专业，或具备同等专业水平的知识和经验
3. 具有一定的英文读写能力

With over 10 years of experience, CCI FRANCE CHINE Recruitment Department supports companies in their recruitment needs and helps candidates find a professional opportunity across China.

To access more job offers, consult [ccifc.org](http://ccifc.org)

## 申请方式

请发送中文简历至

[bj-hr@ccifc.org](mailto:bj-hr@ccifc.org)



With over 10 years of experience, CCI FRANCE CHINE Recruitment Department supports companies in their recruitment needs and helps candidates find a professional opportunity across China.

To access more job offers, consult [ccifc.org](http://ccifc.org)